80. S.E.C. v. Variable Annuity Co.

359 U.S. 65 (1959) 黃慶源 節譯

判 決 要 旨

「變額年金」契約,依一九三三年證券法規定,為須向證券管理委員會登記之「證券」,發行公司應受一九四 年投資法規範,蓋此等契約並非「保險」單或「年金」契約,而被上訴人等亦非前開法律或 McCarran-Ferguson 法案之豁免條款所定義之「保險」公司或經營「保險業務」之人。

(Such "variable annuity" contracts are "securities" which must be registered with the Securities and Exchange Commission under the Securities Act of 1933, and the issuers are subject to regulation under the Investment Act of 1940, since such contracts are not "insurance" policies or "annuity" contracts and respondents are not "insurance" companies or engage in the "business of insurance," within the meaning of the exemption provisions of those Acts or the McCarran-Ferguson Act.)

閣 鍵 詞

annuity (年金); annuity contract (年金契約); variable annuities (變額年金); Insurance (保險); investment risk-taking (投資風險承擔); fixed return (固定收益); securities (證券); morality risk (死亡風險); underwriting of risk (承保風險); exemption provision (豁免條款).

(本案判決由大法官 Douglas 主筆撰寫)

事 實

被上訴人公司自稱「人壽保險 公司」,被哥倫比亞特區及數州之 保險監理官要求加以規範,該公司 於州際交易銷售所謂的「變額年 金」契約,該等「變額年金」契約 具有一些傳統人壽保險及年金契 約之特色,但其購買人並非享有每 年一定金額的給付,而是按照參加 被上訴人之投資組合及其中的盈 虧的比例,領取上下波動的金額。 證券管理委員會認為該等「變額年 金」契約為依一九三三年證券法, 須向證券管理委員會登記之「證 券」,且發行公司依一九四 年投 資公司法應接受規範,因此等契約 並非「保險」單或「年金」契約, 而被上訴人等不是前述法規或 McCarran-Ferguson Act 之豁免條 款所定義之「保險」公司或經營「保 險業務」,因此要求禁止被上訴人 在未依規定登記前銷售此種契 約。地方法院駁回本案,並經巡迴 上訴法院維持原判決。

判 決

哥倫比亞特區聯邦巡迴上訴法 院判決廢棄。

理 由

本訴訟為證券管理委員會提

起,請求禁止被上訴人在未依一九 三三年證券法辦理登記及遵守一九 四 年投資公司法前,不得向大眾 出售其年金契約。本案為地方法院 駁回;並經上訴法院維持原判。本 案經聲請上訴,因其所提問題之重 要性而獲核准。

被上訴人受哥倫比亞特區及其 他數州保險法之規範,當事人主張此 ー事實即適用 McCarran-Ferguson Act, 59 Stat. 33, 15 U.S.C. §1011 之規定,其中第二條(b)項規定:「國 會之法案不得解釋為損害或取代任 何州為規範保險事業之目的而制定 之法律,或使其無效 。當事人 辯稱,本案適用該法律之條件已成 就。哥倫比亞特區及其他數州正在 「規範」這些年金契約,且倘證管 會是對的,則聯邦法至少有某種程 度地「取代」州法令,因為聯邦法 律規定其本身的特殊要求。另外, 「保險」或「年金」契約於「受任 何州之保險監理官之監督 時,免受證券法之規範。被上訴人 亦可免受投資公司法之規範,倘其 為「保險公司之組織,而其主要業 務為保險 且受州保險監理官之 」。由於證券法定義之「證 監督 券」一詞範圍廣泛,足以涵括任何 「年金」契約,而投資公司法所定 義之「投資公司」一詞又包含「保 險公司」,因此被上訴人須確實以保 險公司之身分受州的規範,方可不 受此二項聯邦法的規範。若要適用 證券法及投資公司法與 McCarran-Ferguson Act 第二條(b)項的豁免規 定,其共同問題為:被上訴人是否 發行保險契約?

本院考量的第一個原則是,儘量不介入現行有效的州監督體制,將其取代,或以聯邦規定加諸於依州規定進行之交易。州在「保險」的領域所表達的意見,具有悠久傳統的權威,因為「保險」的管理雖亦在聯邦的權限範圍內,但傳統上一直受州的監督。

雖然各州依其「保險」法規範「年金」,傳統上,這些年金為定額 給付年金,由年金受領人自特定年 齡起,受領固定金額給付。這些年 金的資金投資標準是保守的。變額 年金引進兩個新的特色。首先,較 多保費投資於普通股與其他股權, 其次,給付金額視投資方針成功與 否而異。第一個變額年金顯然於一 九五二年,紐約州設立大專退休股 權基金(College Retirement Equities) 以提供年金給教師時首創。變額年 金的出現,乃為尋求避免給付貶值 之金錢給年金受領人的方法,其理 論基礎為投資普通股的報酬終將抵 銷不斷攀升的通貨膨脹損失。變額 年金持有人不能在未來的歲月裡, 期望每個月或每年的定額給付,給 付金額可能多些或少些,全憑投資 方針的智慧。在某些方面,變額年 金具有定額及傳統年金的特色:定 期給付;給付持續到年金受領人死 亡,或依其他選擇至一固定期間結 束或兩人中最後一人死亡時為止: 以本金及收益給付;以及給付金額 依年金受領人之年齡及性別有所不 同。此外,在精算上,定額年金及 變額年金都是依相同的原則計算。 各發行公司自簽發契約之時起,即 承擔死亡風險,該風險為某些數目 的年金受領人存活超過一定年齡之 精算預測。即使有相當數目的受領 人存活超過預期的死亡期限,發行 年金的公司,不論是定額年金或變 額年金,均有義務按契約所反映的 死亡預期情形給付年金。此即是被 上訴人及其他發行定額年金者所承 擔的死亡風險。被上訴人極力主張 本案契約基本上也是一種保險設 計,因為兩者均具有承擔死亡之風 險的共同特色。

問題是少了定額年金的某些保證,變額年金將所有的風險交由年

金受領人承擔,而公司不必承擔。 持有人僅按比例獲得股票投資組合 所反映的利益,可能是許多,一些, 或者根本沒有。我們了解人壽保險 制度不斷在進步,根據常識,其形 式僅在一世代中,就已發生重大改 變。我們無意將「保險」或「年金」 的概念僵化(freeze)於這些聯邦法通 過時,它們所適用的模式,但我們 認定「保險」的概念包含由公司分 擔投資風險,在此承擔的死亡風 險,使變額年金具有了保險的外 貌,然而只是表面,並非實際;徒 具外表,而無內涵。事實上,不具 固定收益成分的變額年金之發行公 司,並未承擔保險上的風險。在不 景氣時收益下跌的風險,不等於定 額年金受領人於價格高昂時失去購 買力而於價格低時獲得購買力的風 險。我們談到「保險」時,所探討 的是更傳統的風險承擔的概念,因 為據一般人的了解,「保險」意味著 至少有一部分給付是以定額支付的 保證。發行這些年金的公司冒著失 敗的風險,但他們除了普通股投資 組合或其他股權的利益外,未對年 金受領人做任何保證 - 而此種利益 只有上限而無下限。對於風險並未 確實承保,而承保風險才是根據一 般了解及習慣所理解的保險特徵。

大法官 Brennan 之協同意見書,大 法官 Stewart 參加之

本席同意法院之意見及判決,

但另有同意之理由,由於本案性質 使其受到廣泛之討論,本席茲另述 這些理由。

首先,本案事實十分複雜,但 其所涉之基本問題卻十分單純。在 詳述被上訴人銷售的契約種類前, 本席願就該問題,加以強調。這是 兩個國會法律(即一九三三年證券 法及一九四 年投資公司法)適用 範圍的問題,此等法律針對機構取 得並管理他人之金錢之方式,適用 特定的規範監督方式。該等法律係 為排除「保險單」及「年金契約」 (證券法第三條 a 項第八款)及「保 險公司」(投資公司法第三條c第三 款),而特別制定。這些排除規定於 保單或契約的發行公司受州政府之 「保險監理官、銀行監理官、或任 何執行類似職務之機關或官員」之 監督(證券法第三條 a 項第八款) 或任一「保險公司」受「州政府之 保險監理官或類似官員或機關之監 督」(投資公司法第二條a項第十七 款)時生效。這些排除規定將前述 契約及公司完全交由州政府官員監 督。除此等排除規定外,對於這些 契約及其發行公司應受聯邦法之規 範,並無疑義。

為何有這些排除規定?這些規定並非國會為避免此兩種法律所規範之投資或公司受聯邦政府及州政府的共同監督而制定。相反的,證券法第十八節及投資公司法第五十節概括保留州政府官員對其業務的

管轄權;前者以「任何州之證券委 員會(或執行類似職務之機關或部 門)之管轄權」表示,後者以「任 何州或行政部門之任何其他委員 會、局、機關、或官員之管轄權」 表示。在另一方面,即使州證券監 理官已適當地規範投資,投資並不 因而免受聯邦的管制。因此共同監 督對此二法律而言,是相當普遍的 事。此外,如果認定國會認為任何 業經特定階層之官員(如州保險監 理官)所管制的事業,因此受到完 善的經營和規範,而不需任何聯邦 法的保護,亦是不合理的。此種個 別的選擇性受州行政規範的方式, 亦不能歸因於國會。重點在於有一 種稱為保險(包括「年金契約」)的 「投資」,不能明確地反映證券法及 投資公司法所擬處理的問題,且在 許多細節上,受到州的規範,而該 種規範與聯邦規範的重點不同。

 官處理的投資種類。在此調查中, 法院應依當時存在的聯邦法及州保 險規則,分析其規範及保護的目的。

一九三三年法律的要點為發行「證券」應使用登記申報書及公開說明書的規定,而「證券」一詞定義極廣。該法律規定之詳細附件(schedules),列出登記申報書及公開說明書應包含之資料。其所強調者為揭露。該法律的理論為充分揭露投資人所投資的企業細節,俾投資人得明智評估其所涉的風險。

國會將監督功能加以區分,就 傳統人壽保險及年金保單而言是合 理而且有意義的,因為保險公司的 債務是以固定金額衡量,而投資人 不能說是公司投資經驗的分享人。 事實上,州規則的基本前提之一, 似乎是年金或人壽保險公司的投資 人不致成為公司投資經驗的直接分 享人;該投資人對於保單或契約的 投資應加以保障以防止此種情形發 生。但是此種情勢由於公司的義務 不再是固定的金錢,而是其投資組 合現況而改觀。在此情況下,州保 險規則的傳統功能變成毫無意義。 保險公司除了以投資組合衡量其給 付義務外,已無其他支付義務,因 此,對投資及償債能力與準備金所 制定的限制,已無必要。除了控制 公司償債能力及準備金之適足,以 及要求遵守法定投資外,州對於投 資方針並無規範。由於保險公司所 承擔的義務已經變質,投資人顯然 有必要要求託付其金錢之公司應公 開事項,使其受聯邦之保護。投資 人與機構間的契約不再符合國會於 一九三三年認為其「揭示」法規是 不需要的那種契約。

一九四 年投資公司法規定,超越單純的「揭示」原理,其立法背後的政策與本案契約亦相當有關。雖然該法涵蓋以固定金額記載之投資憑證公司,但大部份係規範較常見的投資公司,亦即投資人(或至少其中若干類別的投資人)以股權方式參加企業的投資經驗。

該法主要的條款要求投資公司 登記並詳述其投資方針及營運實 務;規範公司與投資顧問之關係, 包括費用及終止契約之規定;規範 交易實務、投資方針之變更、優先 證券之發行、委託書及投票信託 (voting trust)、投資人贖回其在公司 之權益條件、規範定期投資計劃(依 特別規定為之)之銷售費用或不納 入投資人基金部份之款項;以及提 供詳細報告予投資人。雖然這些管 制在許多情況下亦適用於固定金額 投資,例如面額證券及封閉型投資 公司之債券,但它們主要適用於投 資人將資金以股權方式託付給其他 人,指望其資金投資於證券,並將 其財富寄託於投資成功的情形。傳 統的州保險當局對於契約條款、準 備金、償債能力、以及可允許的投 資的規範,並未觸及一九四 年聯 邦法就投資方針及投資技術、投資 方針之變更、決定投資方針之人, 和提供投資意見之人所作的管制規 定。這些管制大半與國會明白豁免 的傳統銀行與保險公司無關;它們 並非大量投資於股票並表示透過資 金管理而獲取資本利得的可能性; 但是當投資人要求將其金錢以股 權方式為投資時,聯邦的管制益顯 重要。

 制息息相關的投資種類,而支持與 此種投資毫不相干的州法。

第二。如果本案的爭點為本案 之契約是否為「真正的」保險還是 「真正的」證券兩者之一,可能會 造成許多困惑。將問題視為對這些 契約的分類是非常無意義的。顯然 地,這些契約具有傳統保險的成 分,即使不談與這些契約一起銷售 的定額定期人壽保險(fixed-dollar term life insurance)以及殘障免繳保 費保險(disability waiver of premium insurance)(兩者均附屬於主契約)。 它們明顯的含有相當的年金特色 (除非年金被界定為必需提供固定 金額給付之契約),而年金的契約已 被視為人壽保險業務之一部份。當 然,也有一些人極力主張傳統年金 幾乎不見「保險」特色,而且基本 上是一種投資。但重點在於,即便 這些契約具有傳統年金特色,管理 它們實質上牽涉投資公司的業務, 而且在某種程度上與受州法律規範 的傳統人壽保險及年金公司的業務 完全無關。基於這些原因,我們的 結論是豁免這些契約並非一九三三 年及一九四 年法律之本意。

被上訴人 Variable Annuity Life Insurance Company (VALIC)的個人 遞延變額年金契約提供了探討此問題的基礎。在向地方法院提出的證據中的一項契約樣本,為發給一個三十五歲之男性的契約,並假設其每年付款一千元,共計三十年,其

中三十九元六角是公司承諾倘發生 殘障時即免除每年一千元之付款的 對價。其餘九百六十元四角稱為「基 本年金保費」,其中特定比例用於將 某些「累積單位」記入投資人帳戶。 在第一年的「基本年金保費」中, 不到 45%是這樣使用的。在以後四 年,其比例在85%至87%之間;從 第六年到第十年,其比例為89%, 其餘各年到三十年的付款期間為 92%。固定金額之遞減定期人壽保 險(declining term life insurance) (第 一年為五乘以每年「基本年金保 費」,在五年期間逐年遞減為 0), 加在記入投資人帳戶的「累積單位」 上,作為保險給付。該契約據稱在 投資人的付款「買入」更多的累積 單位時,將逐漸提高「現金價值」, 雖然此價值最後可以付現方式結 清,但公司對投資人的義務並非以 現金衡量,而是以投資組合中的「單 位」計算,上訴人表示此一用辭近 似「股份」。單位是以一任意選擇的 計算方式計算,將公司自某日開始 的投資資產劃分成若干單位(雖然 實際上並沒有真正分割資產),並對 每一單位分配其在全部市價的持 分,然後每個月重新計算單位的價 值,其方式為將支付給公司投資組 合的所有利息及股利、已實現資本 利得及損失、相關所得稅、以及所 有未實現資本增減納入考量,扣除 相當於資產價值之 0.15%之每月附 加費用(每年 1.8%)。投資人新挹 注的資金以新的單位價值購買單位,以避免稀釋,而回贖累積單位 之投資人,則按該價值收取現金。

契約從頭到尾都使用保險術 語,而人壽保險及年金保單的許多共 同特色在此「繳款」階段為契約所沿 用;有「不可爭論」(incontestability) 及「自殺」條款(主要與定期保險 有關);支付保費允許「寬限期間」; 「保單貸款」條款(以累積單位換 取現金,並於償還貸款的現金許可 的情況下,日後再換約(replacement) (此種交易類似普通股投資人預期 「空頭市場」之來臨而賣出持股); 「解約金」條款(將累積單位換成 現款,在保單初期須減去解約費 用)。公司對於繳款期間(pay-in period)結束後,終將按生存年金方 式支付累積價值的承諾一直存在。 但在這段期間,投資人所參加的是 定期投資計劃下,非常類似傳統的 開放型基金管理投資公司,雖然其 具有公認的「保險」特色。投資人 的現金(扣減類似附加費用之費 用,而該費用至少在初期的年度中 非常高,且應包含年金保費稅金及 某些相當傳統的死亡風險費用)用 來購買控制公司之人所管理的投資 組合「單位」。這些「單位」隨著投 資組合管理的收益及資本利得與損 失而波動。投資人可以將全部或部 份單位換成現金,其股權金額須按 每年 1.8% 支付資產管理費用。除了 暫時定期保險及保費免繳契約 (waiver of premium coverage)外,在 此期間公司對投資人的義務並非以 固定現金衡量(當然,該義務最後 將換算成現金,如同貨物交易),而 是完全以投資組合之價值計算。在 此種運作下,由州保險官員檢查以 確定準備金及償債能力,變得越來 越沒有意義。相對的,一九三三年 證券法的揭露政策(disclosure policy) 變得越來越重要,而一九四 年立 法的詳細保護規定 - 投資方針 之揭示、該方針變動之規範、資本 結構之規範、利益衝突、投資顧問 - 更具重大意義。這些是國會希 望投資人將資金交付投資信託 時,可能獲得的基本保障。在由州 保險部門管理的傳統監管中,無法 找到合適的替代措施,因為這些管 制與投資信託的特定監督問題無 關。

從此契約下一階段考量,亦可達到相同結論。在到期日前,當契約付款期結束而給付開始時,投資人可以現金提取「單位」,而免除所有「年金」特色。倘投資人不採實人可從數種年金選擇,在本資人可從數種年金、共資人有生之年所領別,這些選擇,在本所付確定(payments certain)的普通終身年金、十年給付。以及在投資人及另一人有生之年所領取的共生年金(joint and survivor annuity)。同樣的,公司給付義務的期間和其投資經驗並無關

係,但每次給付金額並非直接以 固定金錢表示,而是隨著公司投 資組合的狀況波動的應變數計算 (a function of the status of the portfolio)。給付金額係以下列方式 計算:在整個期間記入投資人帳戶 的累積單位貨幣價值予以確定,利 用一標準年金生命表(含有3.5%利 息之假定),依累積金額的出資 (capital contribution),以決定投資人 所選擇的年金的第一個月給付 (pay-out)的貨幣金額。接著以此一 金額計算出所購買的「年金單位」 數(公司投資組合波動資產價值之 函數),並由公司依選擇給付期間按 月支付(換算成變動的現金給付) 給投資人。正如同繳款期間的「累 積單位」,「年金單位」的貨幣價值 按月重新調整,以反映該期間公司 投資組合之證券投資收益,以及已 實現和未實現之資本利得和損失。 由於首次付款(此為後續付款之計 算基礎)含有推定利息之因素,且 每月計價變更包括就公司投資組合 所收受之利息與股利收益,為避免 支付雙重「利息」, 3.5%之推定利息 因素於每月按前一月份之計價乘以 0.9971, 予以清除(wrung out), 同時 亦按資產價值收取1.8%的年附加費 用(annual surcharge)。

此事之效果為,投資人在保險 給付期間猶如投資信託的參加人, 其每月受領的並非真正的固定金 錢,雖然在支付前會換算成金錢, 其受領的是隨證券投資組合而變 動。不錯,公司有繼續給付的固定 義務,而且給付期間與金額不受集 體壽命(collective longevity)超過公 司所預定者(assumption)的影響;公 司繼續給付之義務不因所有投資人 於年金期間開始時所持有的單位數 而受限制。倘這組投資人的壽命超 過生命表的壽命預定值(longevity assumptions),則高昂的「附加費用」 (最低 8%,前 10年最少 11%)及 相當的「年管理費用」(每年資產價 值之 1.8%) 加上公司的其他盈餘及 資本將用來繼續給付。然而,個人 給付基本上仍按投資人在投資信託 的權益計算。在此期間,投資人與 公司投資經驗的利害關係更甚於繳 款時期(pay-in period),且甚於開放 型投資公司或公開上市之封閉型公 司股東,因為該投資人已完全被「鎖 定」(locked in),一旦行使領受年金 給付選擇權,顯然不能取得其「單 位」之現值,不能將他因信賴基金 之管理所購買的籌碼兌現(cash in his chips);他的權利在技術上是可 轉讓的,但是由於這些權利視其個 人的壽命而定,實際上是無法銷售 的。公司可以徹底變更投資方針、 變更顧問,愛做什麼就做什麼(只 要不違反最起碼的州投資規定),契 約持有人對此毫無辦法。若要說國 會就此投資人之案例放棄了投資公 司法中的相關保護,而支持與保護 該投資人的基本問題無關的州規 則,是不合理的。

被上訴人尋求將本契約與相互 保險公司銷售之固定「分紅」年金, 或股份保險公司所銷售以分紅為基 礎的契約,視為相等。此一主張並 不具說服力。「分紅」契約的投資經 驗可以回歸為保單持有人的利益, 但這些契約是當作定額債務出售。 「分紅」保單就是如此宣傳的。在 繳款期間,紅利被視為保費的扣 減,可能係來自有利的死亡風險經 驗,特別是公司的投資較為保守 時。年金保險公司的投資無疑的是 基於公司有固定義務的前提來管 理。公司在銷售文件中並未承諾執 行普通股證券投資信託的部份工 作。還沒有人依照被上訴人 VALIC 的學術性建議,將傳統終身年金的 固定保證減低到微不足道的地步, 而將契約持有人其餘收益變成變額 (variable)而以「分紅」方式出售。 該契約的保費成本與其固定收益相 較之下,將使其無法售予大眾。被 上訴人辯稱在傳統年金中,保單持 有人承擔的投資風險,即是承擔公 司破產的風險,此種說法更不具說 服力。防止破產及以定額責任的方 式維持「健全」的財務狀況,正是 傳統州規則的目標。至於在波動勅 又加以管理的基金內保障持股者的 利益,已經獲得特定聯邦法律的重 視。兩者在意義上均為「投資風 險」,但在種類上差異甚大,因此受 不同的法律規範所管制。

因此,雖然這些契約含有保險 特色,但亦具有相當程度的股票投 資信託所管理的投資契約成分。此 等契約所具有的這些特性在種類 異於國會制定一九三三年及一類 異於國會制定一九三三年及一及 全保單所具有的特性。由於國會 實將這兩個補救性法案的範圍 其 大,且這些契約所呈現的規範國 實 大,是國會想要解決者,我認為國會 無意基於「保險」豁免的理由,將 此種契約排除在外。

第三。被上訴人聲稱,若本案 被廢棄,其將被迫歇業,其所持理 由為倘其適用一九四 年投資公司 法,可能會被分類為開放型管理公 司,而該法第十八節規定開放型公 司不得發行任何優先證券(senior security)(即任何優先於其他種類證 券之證券)。這些公司業已發行股 份,而本案中之契約將成為優於股 票之證券。若此事屬實,證管會當 然可能就此運用其廣大的執法權力 (dispensing powers)加以解釋解決, 倘本案契約為相互保險公司所發 行,則並無此問題發生。無論如何, 即使保險公司之營業因法院判決這 些契約應受聯邦法之規範,而須作 某些變更,此一事實仍無法左右本 案問題之解決。由於這些契約事實 上為該法所涵蓋,其發行人沒有理 由以國會禁止之方式繼續經營投資 業務。

同樣地,此種投資契約或許可

以被認為對大眾有許多潛在利益。 當然,正統的開放型投資信託可能 亦是如此,而它們已明確受到聯邦 法的規範。總之,認為此種形式的 安排是可取的,並且應讓它繼續存 在而不必受聯邦法規範的想法,乃 是另一種考量,與本案爭點無關。 國會制定一般法規管理各項事務。 一項聯邦管理法規的通過是許多國 家立法利益與政治力量微妙平衡的 結果。國會不必每次為了某種新的 營業形態的引進,而再經歷重新制 定其一般性規範體系(general regulatory scheme) 初期的艱苦工 作,假使該新的種類已在此體系涵 蓋之下。如果國會認為因規範對象 的新發展而有調整規範體系的必 要,國會自然可以加以調整。

大法官 Harlan 不同意見書,大法官 Frankfurter、Clark 及 Whittaker 參加之

這些案件的爭點為美國變額年 金人壽保險公司(Variable Annuity Life Insurance Company of America) (VALIC)與股權年金人壽保險公司(Equity Annuity Life Insurance Company)(EALIC)之變額年金業務 是否依一九三三年證券法及一九四 年投資公司法受證券管理委員會 之監督。

證券法第三條 a 項第八款規定 該法不適用於:

「受美國任何州或領域或哥倫

比亞特區之保險監理官、銀行監理 官、或任何執行類似職務之機關或 官員監督之公司所發行之任何保險 單、養老保險單、年金契約或選擇 年金契約。」

投資公司法第三條 c 項第三款 將「任何 保險公司」排除於該 法適用範圍之外,同法第二條 a 項 第十七款將保險公司定義為:

「其主要業務為承保或對保險公司承保之風險提供再保險,並受州保險監理官或類似官員或機關監督之保險公司組織;或該公司之破產管理人或類似職員、或清算代理人。」

此二家保險公司係依哥倫比亞特區人壽保險法組設,並受核准其承保年金保單的哥倫比亞特區保險監督官之監督。在審理本案時,VALIC亦獲准於阿肯色州、肯塔基州、西維吉尼亞州營業,其年金保單同樣獲得這些州的保險部門的核可。此二家公司在哥倫比亞特區,及VALIC在其他州僅透過經地方保險主管機關認可之保險代理人向大眾提供保險單。

變額年金保單為保險業新近開發之產品,設計用來因應經濟上的通貨膨脹趨勢,年金之給付以變動金額取代固定金額,以公司利用年金受領人支付之保費所作的投資成功與否為最終的判斷。此項業務的創始者為教師保險暨年金協會(Teachers Insurance and Annuity

Association),是受紐約州監督、從 事銷售年金給大專教職員之人壽保 險機構。該協會於一九五 年對變 額年金的可行性及健全性展開全面 的研究,兩年後設立大專退休股權 基金 (College Retirement Equities Fund), 由教師保險暨年金協會共同 經營,該公司受紐約州保險法之規 範,並開始向教育界銷售年金契 約。一般而言,第一個銷售此類契 約的人壽保險公司似乎是 Participating Annuity Life Insurance Company, 該公司自一九五四年 起,在阿肯色州保險主管機關之監 督下,開始銷售變額年金。VALIC 及EALIC於一九五五年及一九五六 年分別進入此一領域。

典型變額年金契約的特徵已由 多數意見的法官略述。我們在此只 指出,如同多數意見所判斷、下級 法院所認定,以及證管會自己所承 認,變額年金契約可說是具有「保 險」及「證券」兩者的特色。毫無 疑問地,這些年金在「死亡率」方 面(即公司對於整個生命風險的承 擔),所涉及的只有傳統的觀念及程 序,這一特色除選擇權外,係用來 決定年金給付的起始點與期間,因 此本席不瞭解何以此一特色為「非 實質的」。另一方面,不可否認的, 這些年金的投資政策及這些保單成 功與否對年金受領人的利害關係, 使保險公司的處境與發行定期給付 投資計劃憑證的公司非常相似。即 便如此,片斷的分析是件危險的事,且本席認為在本案並將導致法院作出不當的法律判斷。重要的是,須知這些案件中,並非單純以「年金」的標籤貼在證券設計上,或發行公司招搖撞騙,意圖規避聯邦監督。保險業係以誠信開發新產品是毋庸置疑的。

法院認為此二公司受證管會監 督,係源於法院對於相關聯邦法律 的解釋,只專注於狹隘的「顏色配 對」方式,未將保險事業完全委由 州政府監督的歷史性國會政策,予 以充分的考量。在此,重新審核經 過 United States v. South-Eastern Underwriters Assn.,322 U.S. 533 — 案數位法官已充分討論,且為本院 在前次庭期(Term) (聯邦貿易委員 會 v. National Casualty Co., 357 U.S. 560) 默示承認的政策, 是多此一舉 的。在該庭期中,我們拒絕對 McCarran 法律予以狹隘的解釋 (niggardly construction), 更何況早 在證券及投資公司法通過之前,由 於九十年前本院判決的 Paul v. Virginia, 8 Wall. 168 乙案及其後的 許多案子,對於「聯邦政府能否介 入(保險監督之領域)」,已有「普 遍的疑慮」。

本席在一九三三年證券法的歷 史中,並未發現有絲毫違反或削弱 聯邦對於保險監督傳統採「不干涉」 政策的意圖。相反的,以最廣意的 措詞將保險排除於該法適用之外, 不僅顯示固守傳統,並且遵循憲法 精神下的指示。在對該法案的研究 中,商務部的結論為該立法係建立 在聯邦有權管理商業的基礎上,因 為證券確實具有一般獨立的商業實 體及價值,而這些正是 Paul 案判決 中認定為保險單所欠缺的。參見重 印於參議院金融及貨幣委員會聽證 會記錄中之「對聯邦證券法草案經 濟面及法律面之研究」, 此種證券與 保險的區別,不論錯誤與否,構成 法案通過的基礎。參眾兩院委員會 考慮法律草案時,其內容並未明文 豁免保險。眾議院委員會在說明最 後法律所規定之豁免(即該法第三 條 a 項第八款)時曾說:

「此一規定係將法律已默示之 內容,亦即保單非該法規範之證券 說得更清楚。保單及類似契約在商 場上不被認為屬於為投資目的而向 大眾發行之證券。即使沒有豁免的 特別規定,該法之整個宗旨亦導向 將保單排除於該法之適用範圍外, 但加入豁免的特別規定可使誤解變 成不可能。」

在眾議院的辯論中可以看出, 此項區分係源自 Paul 案令人擔心的 影響。此外,在參議院開始審酌該 法草案後的兩天,Rebinson 參議員 提出要求進行憲法修正案的決議, 因為他認為「中央政府對保險公司 目前沒有任何權限」。

同樣地,本席亦發現一九四 年投資公司法的歷史沿革中,並無 任何就此問題而變更聯邦政策之傾 向,在此,是傳統而非憲法上的疑 義說明了何以保險公司免受該法之 規範。在眾議院委員會聽證會中, 證管會主委 Healy 先生討論某些投 資公司所發行而時常「依與儲蓄銀 行存款及保單之比較而出售」之「面 額分期憑證」(face-amount installment certificates)。為聯邦管制之目的, 這些投資公司和保險公司之主要區 別為保單受州規則的嚴格監督,但 投資憑證不受其監督(眾議院州際 及國際貿易委員會聽證會。同樣 的,在參議院的辯論中,保留州政 府對保險公司的監督似平是這些公 司與投資信託的最重要區別因素。 Byrnes 參議員表示:「本法案與保險 公司的監督無關」,「雙方政黨的政 綱(platform)均促請由各州政府監督 保險而非由聯邦政府監督」。

在一九四四年,本院在(United States v. South-Eastern Urderwriters Assn., Supra.)一案中判決保險業務在聯邦管理商業之權力下應受聯邦之監督,因而除去了保險豁免的憲法基礎。參議院迅速回應立刻制定McCarran Act,該法明白表示其目的為「廣泛支持由現有及未來的州系統來監督保險業並對其課稅及「確保州政府規範保險之現有權限將繼續存在。」就這樣,South-Eastern之判決並未鼓勵國會進入保險之領域,反而促使國會重申其一向遵循的不干預政策。

在此歷史的架構下,本席認為 這些案件應如何判決應是相當清楚 的,我們應拒絕讓證管會進入傳統 上屬於州政府規範的領域。

 管會及州保險監理機關監督之意思,此一事實強調了一項見解,即國會對保險的免除,只不過是聯邦政策一直將保險業務完全交由州政府監督的另一種表示。

本席支持原判決。